

A large commercial airplane is parked on a tarmac at sunset. The sun is low on the horizon, casting a warm glow over the scene. The airplane's engines and wings are visible. In the background, other aircraft and airport infrastructure are faintly visible.

Aerospace & Defense Supplier Summit SEATTLE

2024年3月12日 (火) ~14日 (木)



Aerospace & Defense Supplier Summit SEATTLEとは

アメリカワシントン州のシアトルで行われる、技術や能力を求める100名以上のボーイング社のエンジニア、サプライチェーン、調達、製品開発チームが一堂に参加する唯一の場です。また他にも多くの各国の航空宇宙および防衛産業の主要企業、サプライヤー、および製造業者が参加する、abeが企画・開催する最も大きなイベントのひとつです。



AEROMART TOULOUSEと並ぶ弊社の2大イベントです！！

ADSS 2022開催実績



出展企業

700社

出展関係者人数

1,200人



商談件数（事前マッチング）

8,000件



参加国

25ヶ国

平均商談件数

事前マッチング
による商談件数

10件

自社ブースの訪問者
との商談件数

12件

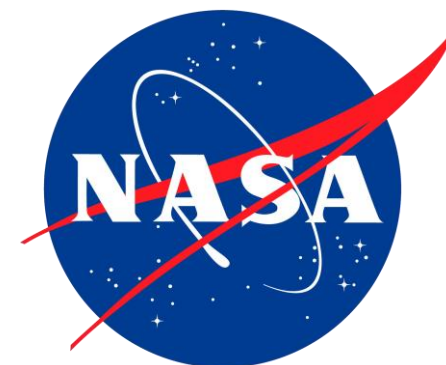
他社ブース訪問
による商談件数

12件

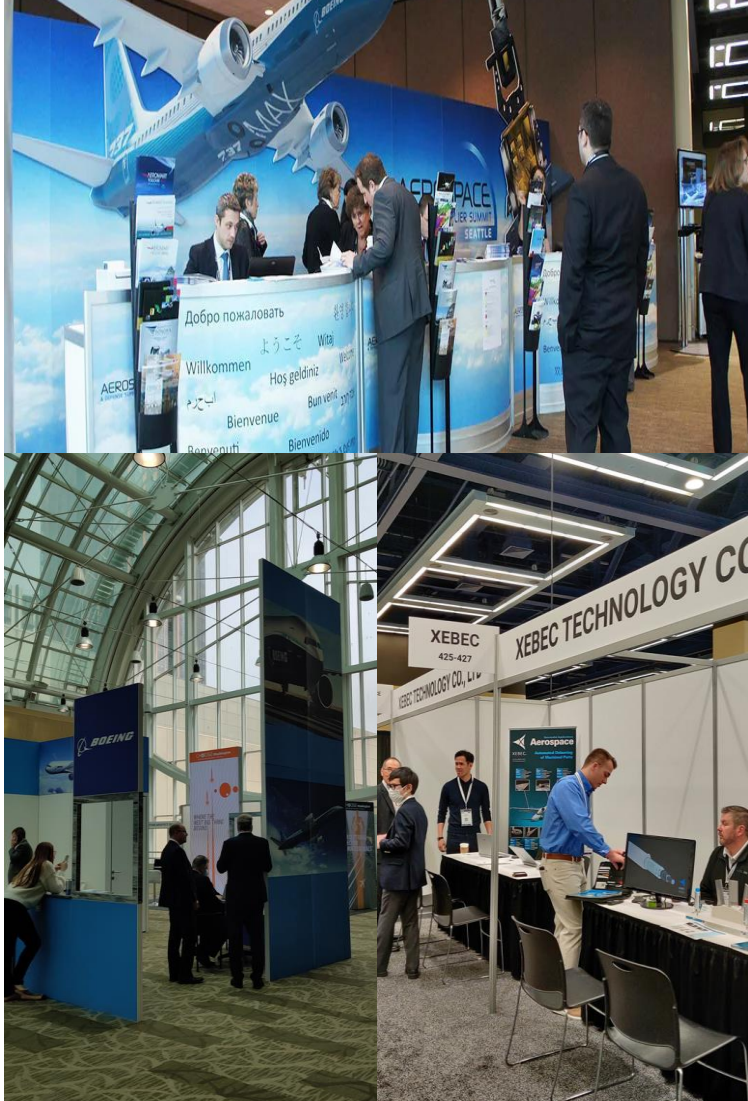
計 34 件



主な参加バイヤー（2022年）



会場の様子と2022年に参加された企業様の声



シアトルにご出展されたきっかけ
北米市場の需要調査および受注拡大を目的として参加

現地でどのような商談をされたか？
一貫生産品の引き合いを受領した

帰国後、どのような展開になったか。
しばらくメールでのやり取りを継続した後、
工場見学のために米国より来日し現在も商議継続中

参加検討されてる方に一言アドバイス
BOEINGの本拠地ということもあり、数多くのBOEINGメンバーが来場しています。またBCA（Boeing Commercial Airplanes）、BGS（Boeing Global Services）、BRT（Boeing Research & Technplogy）など参加しているDivisionが多岐にわたるうえ、バイヤーだけでなく技術、研究開発等様々な部署のメンバーが参加しており、**それぞれに商談ニーズも異なるため様々な切り口で商談ができました。**
日本での展示商談会ではなかなか会えないような方々とお話ができる機会です。
また、サプライヤーも数多く参加しており、米国市場の近況などについて情報交換もできました。
事前に自社の目的に合わせてBtoBミーティングのアポを取っておくことが重要かと思っています。

いまアメリカの航空宇宙産業に参入する理由

サプライヤーの納入
状況は改善している
ものの、サプライ
チェーンの問題は根
強く残っています。

⇒人材不足

日本の高い技術を
BOEINGはじめ米国
のOEMは求めています。

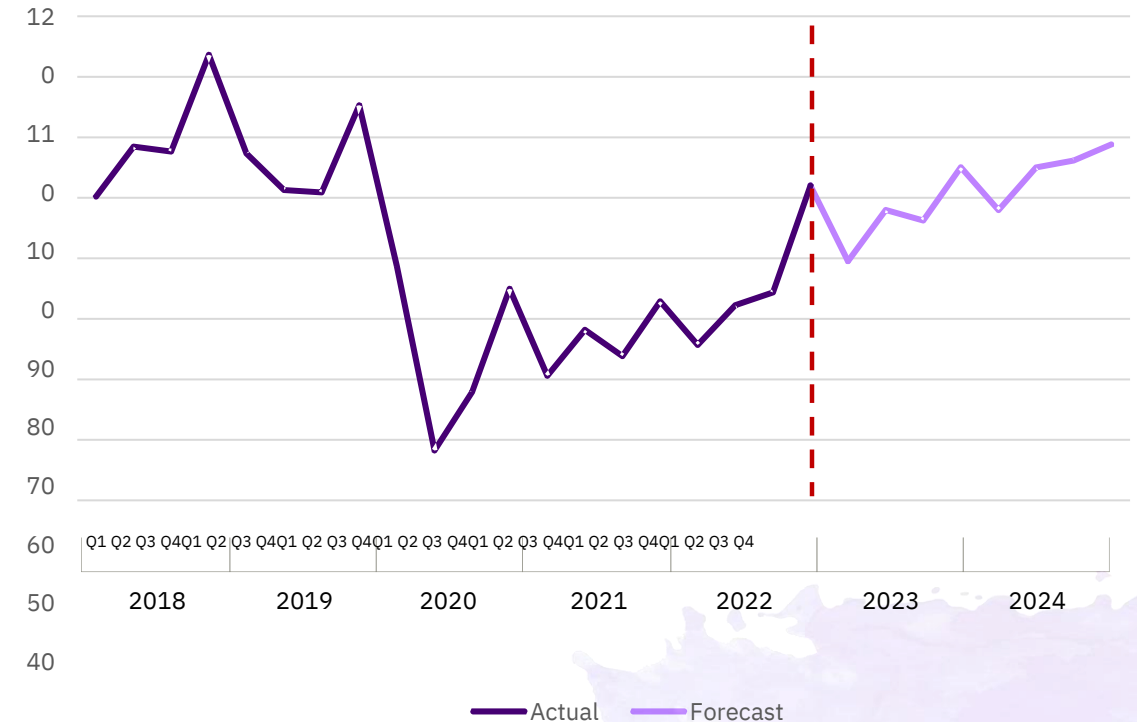
まだまだ米ドル為替
レートについて懸念
しています。

⇒現地スタッフの賃
金高騰

航空宇宙産業の動向

2023年の世界の航空宇宙業界の収益は、前年比14%の成長が見込まれます。これにより、世界の航空宇宙産業はコロナ前の水準に非常に近づき、2019年の最高値をわずか9%下回るほど回復傾向にあります。

global commercial aerospace index (USD, 2018 = 100)



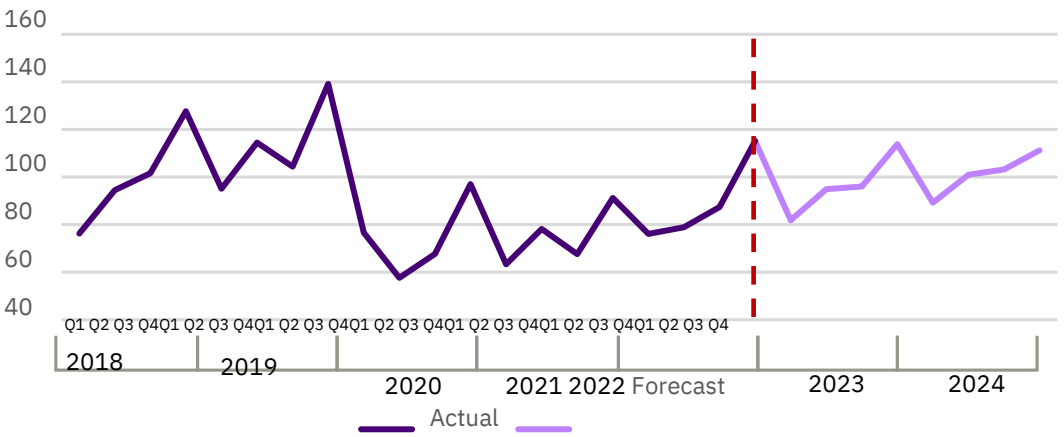
各国の商業および航空宇宙産業指数

狭胴機と広胴機のセグメントの生産の段階的な成長、商業航空便の全体的な回復が要因で上がっています。商業用機の納入は2022年に前年比20%増加し、2023年全体で11%の納入増を見込んでいます。

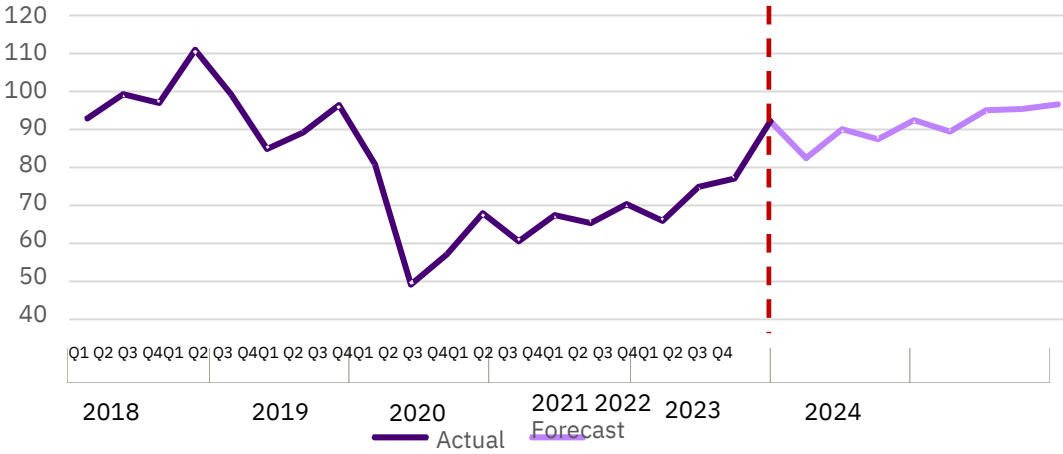
世界



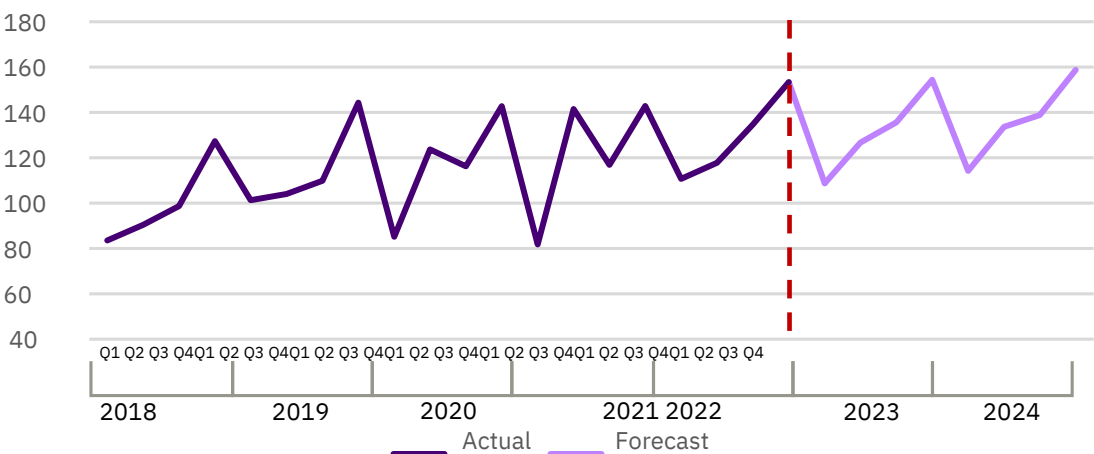
ヨーロッパ



北米



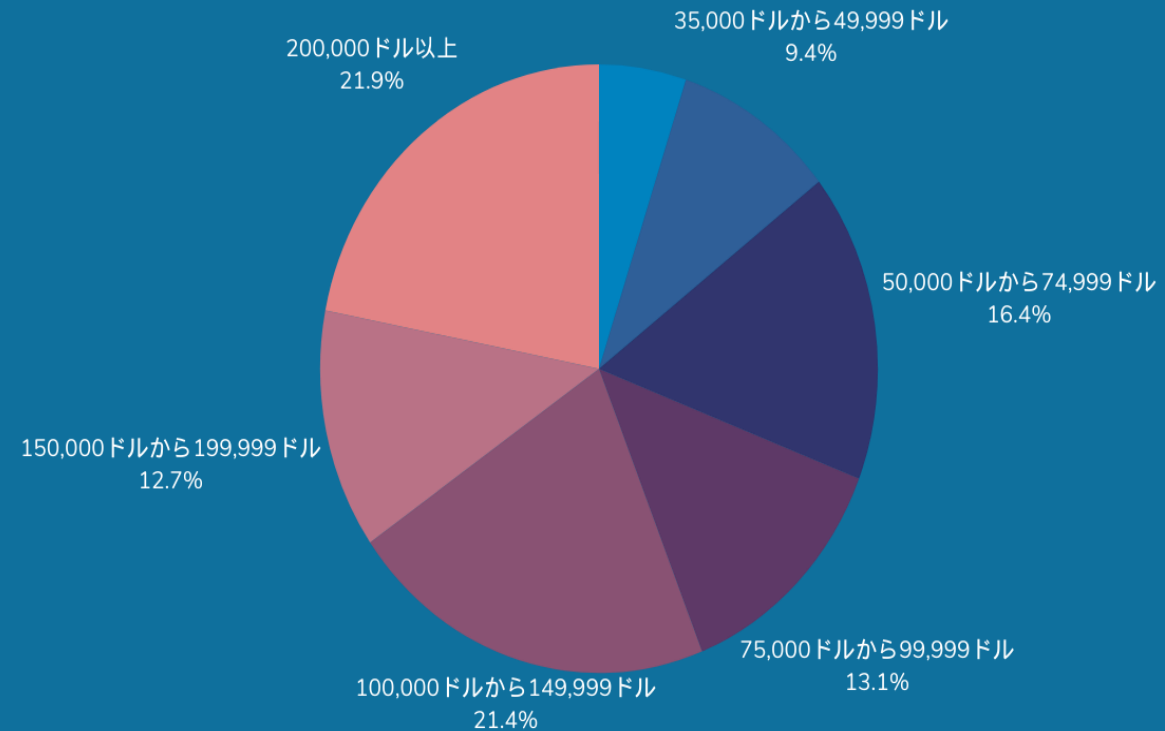
アジア・太平洋



米国における航空宇宙産業の課題とアジアへの期待

	Next 6 months	Next 12 months	Next 2 years
Global pandemic	Same	Same	Less
Terrorism	Same	Same	Same
Political instability	Same	Same	Same
Worsening economic conditions	Same	Same	Less
Regional armed conflicts	Same	Same	Same
Interest rate changes	Same	Same	Less
Exchange rate changes	Greater	Same	Greater

米国の航空宇宙産業経営陣の見解



アメリカにおける平均賃金
(日本の約4倍！！)

Aerospace & Defense Supplier Summit SEATTLE 2024

開催概要



2024年3月12 [火] ~ 14日 [木]



ワシントン州コンベンション&トレードセンター

主催

⇒ **advanced business events**

後援
協力

⇒ BOEING、ワシントン州商務省

⇒ HCL, Leggett & Platt AEROSPACE、AVANTUS AEROSPACE、
LIEBHERR

『航空・宇宙』 × 『防衛』

出展対象

航空機器・部品・サービス

- 機体構造
- エンジン
- 装備品
- など

MRO（整備）

- 航空機整備
- エンジン整備
- 装備品整備
- など

宇宙機器・防衛

- ロケット
- 衛星
- 防衛関連
- など

NEW

- Urban air mobility
- 航空宇宙のSDGs
- 先端素材

参入～国外販路開拓を目指すサプライチェーン全般の企業を対象としています

参加形態

バイヤー

OEM
エアライン・MRO
宇宙機器メーカー
各種Tier-1メーカー

- 調達
- サプライチェーン
- 製造技術
- 生産管理
- 開発
- 設備
- など

出展者

製品・技術・サービス等
を売り込みたい
サプライヤー企業

- 営業
- 販売促進
- マーケティング
- 新規事業開発
- 技術営業
- など

参加のメリット

▷世界各国のバイヤーが参加

- 日本では直接商談するのが難しい、TEAR1、TEAR2、OEMなど数多くの企業と商談機会が望めます

▷事前に商談をアレンジ

- 事前に商談をアレンジすることによって参加者の商談機会・効率性を高めます

▷Boeing 本社のあるシアトルでのB2Bイベント

- Boeingの製造本拠地でもあるシアトルでBoeingサプライチェーン参入の機会や現地での最新情報の収集にも役立ってます

▷セミナー・交流会で情報収集とネットワーキング

- Boeingの特別セミナーに参加できます（別途有料）また多くのOEM企業による調達・事業戦略セミナーと参加者間の交流会で業界情報とネットワークを広げるチャンスがあります。

プログラム

- 【セミナー】 Boeing社による特別セミナー 有料 おひとり250ドル
- 【商談会】 バイヤー・サプライヤー企業間の自由なマッチングによる商談
- 【交流会】 参加企業間でカジュアルに交流いただける機会を予定しております（2日目の夜）

日時	午前	午後	夜
3/12（火）	セミナー	セミナー	
3/13（水）	パネルディスカッション 商談会	パネルディスカッション 商談会	交流会
3/14（木）	パネルディスカッション 商談会	パネルディスカッション 商談会	

3/12 (火)	3/13 (水)	3/14 (木)
Boeingセミナー 午前9:00-12:00 昼食12:00-13:30 午後13:30-17:00 02.00pm – 06.00pm: 出展 ブースセットアップ可能 (if applicable)	8:30-8:55	8:30-8:55
	9:00-9:25	9:00-9:25
	9:30-9:55	9:30-9:55
	10:00-10:25	10:00-10:25
	10:30-10:55	10:30-10:55
	11:00-11:25	11:00-11:25
	11:30-11:55	11:30-11:55
	12:00-12:25	12:00-12:25
	12:30-12:55	12:30-12:55
	昼 食	昼 食
	14:00-14:25	14:00-14:25
	14:30-14:55	14:30-14:55
	15:00-15:25	15:00-15:25
	15:30-15:55	15:30-15:55
	16:00-16:25	16:00-16:25
	16:30-16:55	16:30-16:55
	17:00-17:25	17:00-17:25
	17:30-17:55	17:30-17:55

商談枠 (予定スケジュール)

3/13

17 件

3/14

17 件

合計

34 件

商談
休憩

25分
5分

スケジュールが多く組まれており
商談機会のチャンスUP！

交流会

3/13(水) 18 : 30~21 : 00
The MUSEUM FLIGHT in SEATTLE



弊社の展示商談会（一般的な展示会との違い）

一般的な展示会



無料参加で不特定多数

PR目的、商談目的

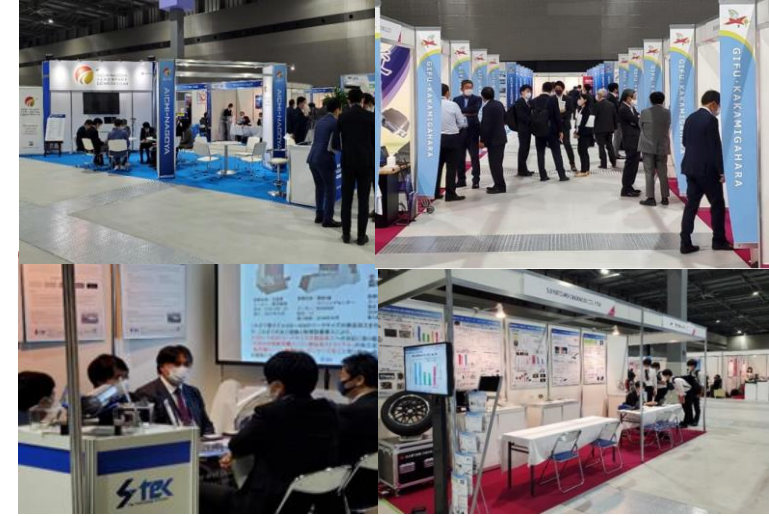
PRの為のブース



来場者

出展スタイル

ブース装飾



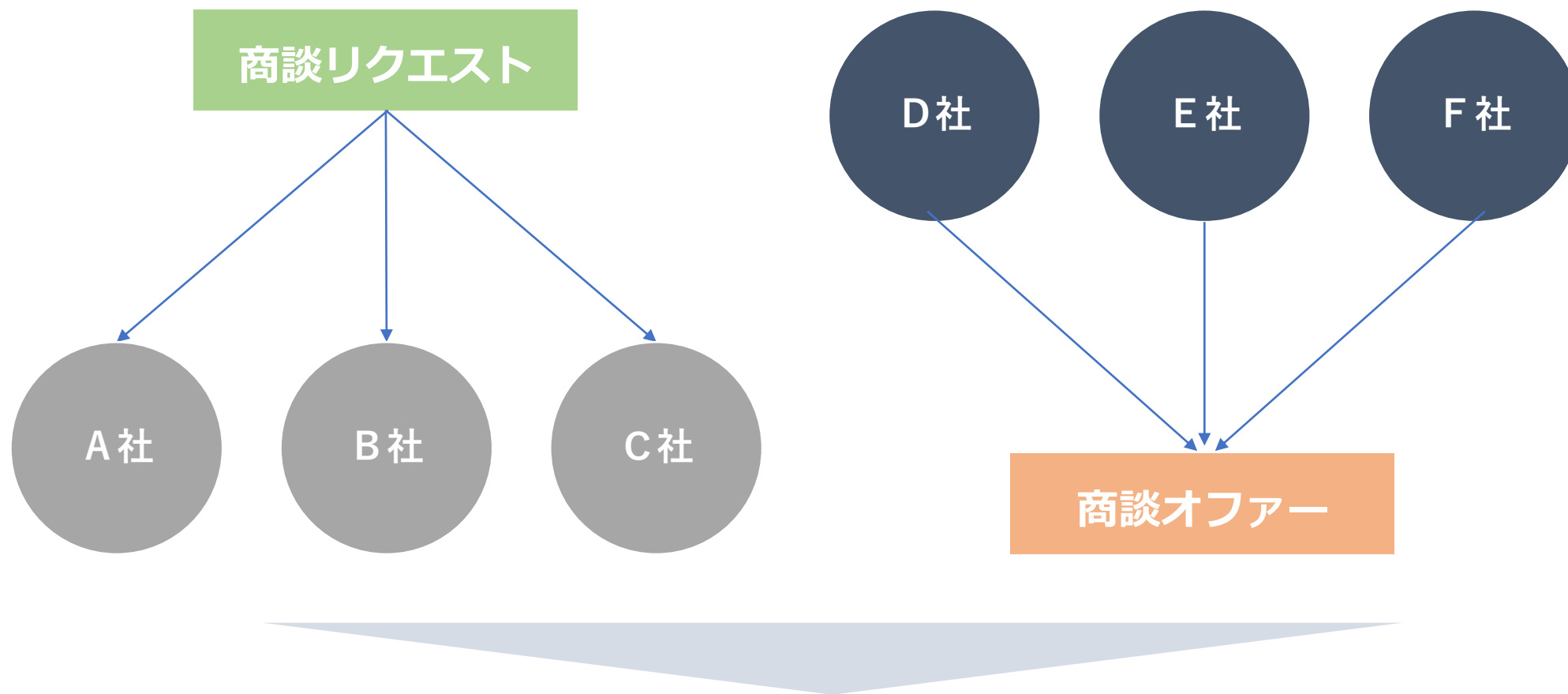
有料参加で事前登録

商談目的、商談マッチング

商談の為のブース

対面型の商談に特化したコンセプトで商談機会と効率性が高まります

商談マッチング



双方の合意で商談マッチングが成立します

出展料

パッケージ	価格 ※1ユー□163円	備考
ベーシック (6㎡)	4000ユー□ (約65万円)	1名参加費込
ベーシックプラス (12㎡)	6000ユー□ (約97万円)	2名参加費込
デラックス (12㎡)	8000ユー□ (約130万円)	3名参加費込
プレミアム (24㎡)	10000ユー□ (約163万円)	4名参加費込

+

事務手数料	250ユー□ (約4万円)	公式カタログ、入場パス Wifiアクセス、電源 (500W)
-------	------------------	------------------------------------

◆オプション

追加参加者・ランチ代	200ユー□/100ユー□ (約3万2千円) (約1万6千円)	
------------	------------------------------------	--

イベントまでのスケジュール

2月28日（水）

登録期限

オンライン登録
※英語での登録
会社情報 & 参加者の登録
御社の技術や保有資格等を入力します。

2月29日（木）

オンラインマッチング開始

- ① 商談可能な時間帯の設定
- ② 商談希望先へのリクエスト申請
- ③ 商談オファーへの回答

3月4日（月）

オンラインマッチング終了

3月6日（水）

商談スケジュール確定

マッチング結果をもとに商談スケジュールを作成します。

3月12日（火）～14日（木）

A&DSS SEATTLE

SEATTLEとは

シアトルはアメリカ北西部にある活気ある都市です。
スペースニードルやパイクプレイスマーケットなどのスポット、豊かなコーヒーカルチャー、そして航空製造・テクノロジー業界の中心地として知られています。

天候

雨が多いことで知られています。
特に3月は非常に雨の確率が高いです。
防水の衣服や傘を準備しましょう。
平均気温は約8.1℃で、
午後の平均最高気温は約12.1℃、
夜間の平均最低気温は約4.2℃です。
日本の11月下旬の服装が良いです。

交通

市内の交通は混雑しがちです。公共交通機関の利用、移動については余裕を持つことが重要です。

治安

比較的治安は良い方ですが、夜間の一人歩きや人気の少ない地域の注意が必要です。



開催場所詳細



ワシントン州コンベンション & トレードセンター

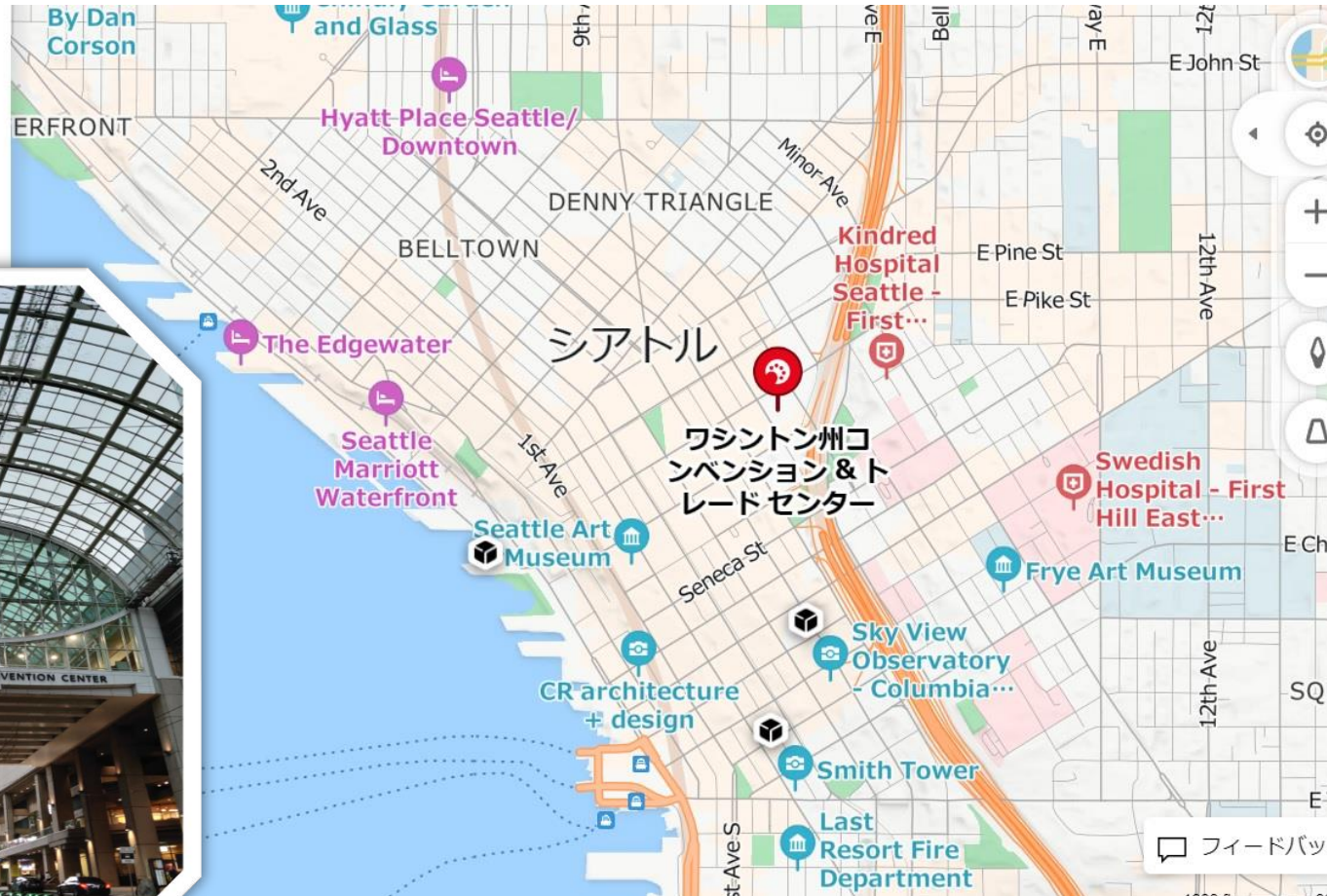
seattleconventioncenter.com

●●●●○ Tripadvisor(180)・アートギャラリー

📍 705 Pike St, Seattle, WA 98101

☎ +1 206-694-5000

🌐 seattleconventioncenter.com



ダウンタウンの中心に位置しており、非常に便利な便利です。

SEATTLEのホテル

ホテル名	ホテルグレード	会場からの距離	1泊当たりの宿泊費 (シングル利用の場合)	その他
RESIDENCE INN BY MARRIOTT	★★★★	約480m	149ドル	朝食付き
HILTON MOTIF SEATTLE	★★★★☆	徒歩1分	176ドル	インターネット料金つき
RENAISSANCE SEATTLE HOTEL	★★★★	徒歩20分 (5.5ブロック)	179ドル	インターネット料金つき
CROWNE PLAZA	★★★	徒歩10分 (2.5ブロック)	189ドル	ホテルレストランなどの 割引サービスあり
SHERATON GRAND SEATTLE	★★★★	徒歩1分	199ドル	インターネット料金つき

RESIDENCE INN BY MARRIOTT以外は税金が別途かかります



ご不明な点はお気軽に
お問い合わせ下さい

【お問い合わせ】

advanced business events

神谷 有子

080-9072-7757

yukokamiya@advbe.com